**招聘岗位**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **部门** | **岗位** | **工作地点** | **人数（人）** | **工作职责** | **任职条件** |
| **行**  **长**  **室** | **支行副职兼团队长** | **黄岩**  **城区** | **1** | 1、协助支行负责人开展支行业务及人员管理工作。  2、负责小微金融发展团队管理、推动我行小微业务发展。 | 1、本科及以上学历，年龄原则上不超过40周岁； 2、银行从业经验3年以上，有一定的营销团队管理能力； 3、从事500万以下授信业务管理经验,熟悉银行信贷业务操作，熟悉任职地的商圈、行业、产业链情况，具有较强的风险控制和当地区域市场拓展能力，客户关系维护能力较强。 |
| **风险合规部** | **风险管理岗** | **椒江** | **1** | 1、负责分行日常风险合规管理工作，组织开展分行信用风险防控、操作风险防控及相关检查问责工作;  2、负责及时了解监管动态，定期向监管及上级行报送各类报表，落实监管及上级行工作要求；  3、负责落实案件风险防控相关工作。 | 1、大学本科（含）以上学历；  2、年龄在35岁以下；  3、具备三年以上银行工作经历，逻辑思维清晰，有同业风险内控管理工作经验者优先；  4、能熟练运用EXCEL、WORD、PPT等各类办公软件，有较强的文字、语言表达能力及较好的团队合作意识和协调沟通能力。 |
| **综合管理部** | **信息技术岗** | **椒江** | **1** | 1、负责网络运维、硬件维护；  2、负责计算机安全管理以及安全检查工作；  3、负责电脑设备采购工作；  4、负责网络应急故障的处理。 | 1、本科及以上学历，30周岁以下； 2、性格细致、耐心，具有较强的服务意识及风险识别能力； 3、计算机技术相关专业（偏硬件管理），具有机房或计算机管理经验者优先。 |
| **小**  **微**  **金**  **融**  **发**  **展**  **部** | **客户经理**  **（业务骨干）** | **路桥**  **城区** | **若干** | 1、负责为客户提供财富管理、信贷等产品和服务，拓展客户群体；开拓和维护目标客户，开展存贷款等各项业务及产品的宣传和营销； 2、500万以下信贷业务的调查、发放、管理和回收，控制信贷风险；  3、负责营销小微客户在各项产品上的业务合作。 | 1、大专及以上学历，年龄原则上不超过35周岁； 2、亲和力好，客户服务意识强，具有较强的沟通交流、社会交际和市场拓展能力，有进取精神； 3、同业同岗位工作1年及以上。 |
| **路桥**  **新桥** |
| **黄岩**  **城区** |
| **黄岩**  **院桥** |
| **玉环** |
| **临海** |
| **椒江**  **洪家**  **三甲**  **下陈** |
| **客户经理**  **（新员工）** | **路桥**  **城区** | **若干** | 1、负责信贷条线各项表内外业务的营销工作，拓展小企业客户群体； 2、负责信贷业务的调查、发放、管理和回收，控制信贷风险； 3、负责营销小微客户在各项产品上的业务合作。 | 1、大专及以上学历，年龄原则上不超过35周岁； 2、亲和力好，客户服务意识强，具有较强的沟通交流、社会交际和市场拓展能力，有进取精神； 3、熟悉任职地的市场、商圈、社区、村居情况，在当地具有较好的人脉关系； 4、现从事客户营销、企业财务、保险等行业者优先，具有丰富客户资源者优先。 |
| **路桥**  **新桥** |
| **黄岩**  **城区** |
| **黄岩**  **院桥** |
| **玉环** |
| **临海** |
| **椒江**  **三甲**  **洪家** |
| **普惠客户发展部** | **普惠客户经理 （业务骨干）** | **路桥**  **城区** | **若干** | 1、负责普惠条线各项表内外业务的营销工作，拓展小企业客户群体； 2、负责100万以下小额信贷业务的调查、发放、管理和回收，控制信贷风险； 3、负责营销小额客户在各项产品上的业务合作。 | 1、大专及以上学历，年龄原则上不超过35周岁； 2、亲和力好，客户服务意识强，具有较强的沟通交流、社会交际和市场拓展能力，有进取精神； 3、同业同岗位工作1年及以上。 |
| **黄岩**  **院桥** |
| **玉环** |
| **临海** |
| **椒江**  **三甲** |
| **零售金融发展部** | **零售客户经理** | **黄岩**  **城区** | **若干** | 承担经营客户的工作职责，通过理财规划、交叉销售等手段，将零售客户培育成本行贵宾客户，并不断提升客户对本行的贡献度。 | 1、大专及以上学历，年龄原则上不超过35周岁； 2、性格活泼、有亲和力，乐于从事理财营销工作，有韧性、有毅力、抗挫能力强，心理素质好，沟通交流和社会交际能力较强； 3、熟悉当地社区、村居或商圈、行业、产业链等情况。 |
| **温岭**  **城区** |
| **椒江**  **城区** |
| **玉环** |
| **临海** |
| **营业室** | **柜员** | **椒江**  **洪家**  **三甲**  **下陈** | **4** | 受理本外币公司、个人、中间等各项柜面业务。 | 1、 本科及以上学历，年龄原则上不超过35周岁；  2、 具有较好的客户服务意识，形象较好，细致阳光，富有亲和力，勤奋敬业，擅于沟通交流，具有良好的礼仪修养；  3、能吃苦，有责任心，服务意识强； |
| **放款**  **业务岗** | **椒江** | **1** | 1、负责信贷业务放款的相关审核工作； 2、做好各类贷款发放信息、数据的汇总、统计工作。 | 1、本科及以上学历（特别优秀可放宽至大专），年龄原则上不超过35周岁； 2、1年以上银行相关岗位从业经历； 3、熟悉国家财经法规和银行会计业务规章制度，能独立处理贷款发放工作中的日常问题； 4、熟练使用计算机。 |